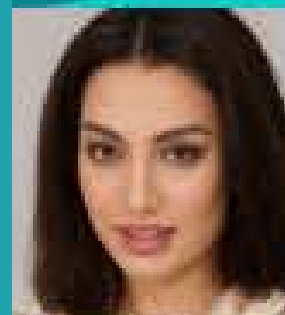
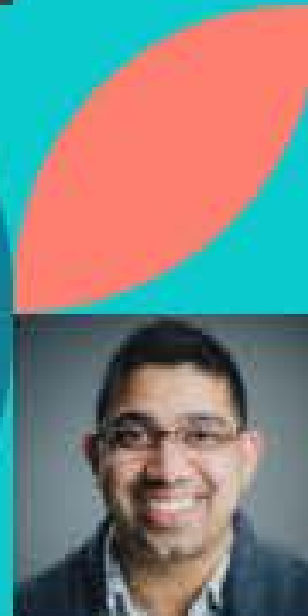
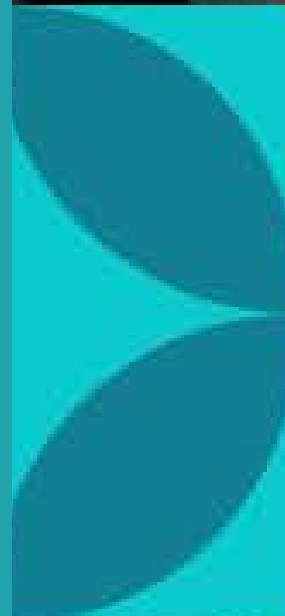
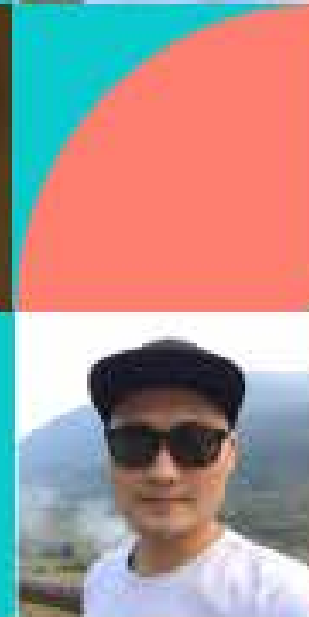
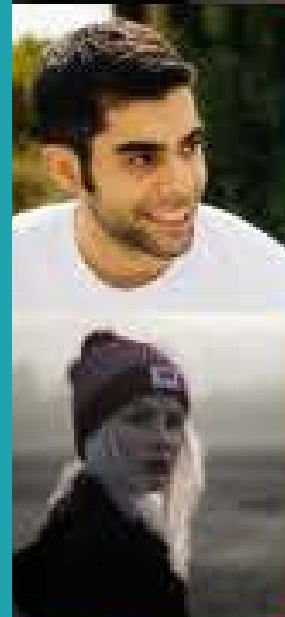
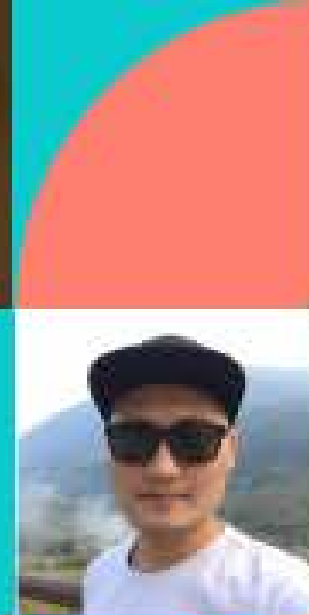
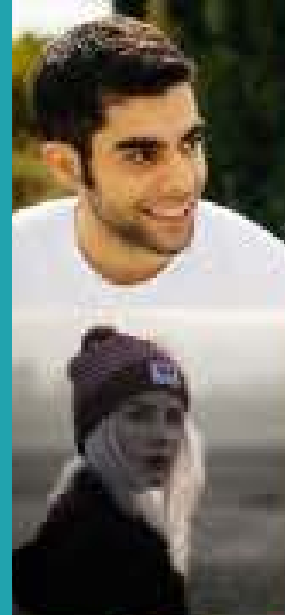
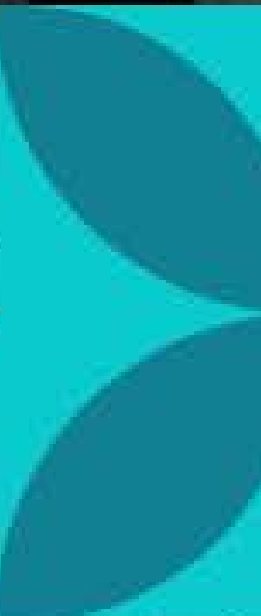




SALESLINE

Headhunting Agile, a successo!

salesline.it





Dal 2008 selezioniamo talenti, a successo.

Siamo un team di head hunter e recruiter con approccio "**agile**" e basato su **KPI** chiari: le **performance** dei candidati inseriti dopo 6-12-36 mesi.

Dal 2008 siamo operativi in Italia, in Europa & USA e siamo Partner di oltre 120 aziende come la tua, tra multinazionali e PMI.

I nostri tratti distintivi

Un percorso "**agile**" che parte da un reale allineamento con i manager dell'azienda cliente e si sviluppa attraverso strumenti efficaci e **KPI** chiari.



01.
Questionario pre-colloquio

02.
Video CV di candidatura

03.
Check busta paga

04.
Check referenze



Le nostre selezioni

Selezioniamo talenti e professionisti esperti nelle seguenti aree:

- Sales
- Marketing & Communication
- Operations:Engineering&Manufacturing
- Finance
- Supply Chain
- Legal
- Human Resources
- Digital & ICT

Case Study

Obiettivo: Selezionare un Key Account Manager Emea

Settore: Energy

Cliente: Azienda con sede in Lombardia

RAL: 55k +20% MBO + auto

Requisiti: Laurea in Ingegneria
Esperienza Sales di 4-8 anni nel settore

Soft skills: Proattività, negoziazione, autonomia e team working

Situazione iniziale:

L'azienda aveva già provato a selezionarlo con un altro head hunter, ma i candidati emersi non avevano esperienze di vendita nell'energy ed in particolare nei power generators.

I punti più complessi:

Headhunting da competitors

Profili Sales con expertise in ambito power generators

Risultati:

- Selezione conclusa in 29 giorni
- RAL 59k
- Success fee



Brief iniziale con l'azienda e intervista con il "best in class"

Attività di ricerca mirata con strumenti innovativi

Presentazione prima rosa di candidati dopo 7 giorni

Colloqui dei candidati scelti con i manager dell'azienda

Verifica della motivazione dei candidati scelti



Verifica ultima busta paga e referenze del finalista

Firma della lettera d'intenti

Conclusione della selezione entro 30 giorni

Pagamento della success fee

Verifica dell'inserimento + 6 mesi garanzia di sostituzione

Sales Line srl ©



Dicono di noi



Federico Mazziari

HR Expert

Sono alcuni anni che lavoro con Sales Line, con Benedetto Caramanna e il suo staff, per ricerche complesse e con mille particolarità. Ho sempre apprezzato sia la velocità di attivazione che la professionalità con cui viene portata avanti una selezione.

Il supporto fornito sia al candidato che all'azienda è risultato fondamentale in più occasioni per iniziare un processo di inserimento positivo.



Nicola Montanari

Co-Owner, President & CEO, Nimax SpA

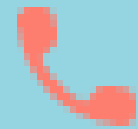
I have known Benedetto for many years now, and to date Sales Line managed to recruit no less than 9 salespeople for my company, with a nearly 100% success rate, always highly professional profiles, and well centered within the role description. We keep doing business with SalesLine because the results are always satisfactory and because Benedetto is an ethical, loyal and straightforward businessman. These qualities match very well what we look for when in need of a recruiting turnkey service.



Entriamo in contatto



Via Sansovino 30 - 20133 Milano



+3 90297373313



salesline.it



contatto@salesline.it



linkedin.com/company/sales-line-srl

