



SALESLINE

**Selezioniamo Talenti,
a successo dal 2008**



Headhunting a successo

Sales Line è un'**headhunting** company all'avanguardia.

Fondata nel 2008 a Milano, operativa in **Italia** ed in **Europa** con oltre 120 aziende clienti tra multinazionali e PMI.

Selezioniamo talenti e professionisti esperti nelle seguenti aree:

Sales
Communication & Marketing
Operations
Finance
Supply Chain
Legal
Human Resources
Digital & ICT

I nostri **tratti distintivi**

Un **processo strutturato** che parte da **un reale allineamento** con i manager dell'azienda cliente.

Strumenti efficaci

Questionario pre-colloquio
Video CV
Check busta paga
Check referenze

Al centro di tutto c'è il colloquio con il candidato per capire la coerenza del profilo e la reale motivazione.



Benedetto Caramanna, Managing Director

<https://www.linkedin.com/in/benedettocaramanna/> 

LAVORIAMO A SUCCESSO DAL 2008

SALESLINE

<https://www.linkedin.com/company/sales-line-srl/>

MILANO - VIA SANSOVINO 30 WWW.SALESLINE.IT - CONTATTO@SALESLINE.IT +39 0297373313 →

Oltre 120 aziende clienti



Case Study: Selezione **Key Account Manager** - Settore Energia



Obiettivo: Selezionare un Key Account Manager Emea

Settore: Energy

Cliente: Azienda con sede in Lombardia

RAL 55k +20% mbo + auto

Requisiti

Laurea in Ingegneria

Esperienza Sales di 4-8 anni nel settore

Soft skills: proattività, negoziazione, autonomia e team working

Situazione iniziale: l'azienda aveva già provato a selezionarlo con un altro headhunter, ma i candidati emersi non avevano esperienze di vendita nell'energy ed in particolare nei power generators



I punti più complessi:

Headhunting da competitors

- Profili Sales con **expertise nell'ambito dei power generators**

Risultati

Selezione conclusa in **29 giorni**

RAL 59k

Success fee



Cosa **dicono di noi**

Federico Mazzieri

HR Director, Bianalisi SpA

Sono alcuni anni che lavoro con Sales Line, con Benedetto Caramanna e il suo staff, per ricerche complesse e con mille particolarità ed ho sempre apprezzato sia la velocità di attivazione che la professionalità con cui viene portata avanti una selezione. Il supporto fornito sia al candidato che all'azienda è risultato fondamentale in più occasioni per iniziare un processo di inserimento positivo.

Nicola Montanari

Co-Owner, President & CEO, Nimax SpA

I know Benedetto since many years now, and to date Sales Line managed to recruit no less than 9 salespeople for my company, with nearly 100% success rate, always highly professional profiles and well centered within the role description. We keep doing business with SalesLine because the results have been always satisfactory, and because Benedetto is an ethical, loyal and straightforward businessman, and these qualities match very well what we look for when in need of a recruiting turnkey service.



<https://www.linkedin.com/company/sales-line-srl/>

MILANO - VIA SANSOVINO 30 WWW.SALESLINE.IT - CONTATTO@SALESLINE.IT +39 0297373313